Виробники і переробники свинини сядуть за стіл перемовин

Історично склалося так, що виробники свинини і її переробники — по різні боки «барикад». Закономірно, що одні хочуть продати продукцію дорожче, інші — купити дешевше. Проте, для стабільної роботи ринку треба шукати консенсусу.

Саме така можливість з'явиться в учасників IX Міжнародного конгресу «Прибуткове свинарство», який відбудеться 6 червня у ВЦ «АККО Інтернешнл». У рамкахподіїзапланованийкруглий стіл «Цінові гойдалки на ринку живця: хто кого?» під час якого свинарі й представники переробки сядуть за стіл перемовин і зможуть з'ясувати всі проблемні питання.

Думками про потрібність і важливість діалогу поділився один з ініціаторів зустрічі «віч-на-віч» — Дмитро Рожко, директор ТОВ «Прилуки-ГарантБуд».

«Стабільність ринку на руку всім — і переробникам, і виробникам. Чому її немає — одне з головних питань на сьогоднішній день.

Наше господарство бачить ситуацію з обох сторін: маємо і свинокомплекс, і переробні потужності. Сісти за стіл перемовин була більше ідея переробки, «крик душі», можна сказати. Оскільки нормально працювати, коли вартість живця коливається у межах +2/-2, а інколи і -5 грн/кг щотижня —дуже складно. Ми не розуміємо у чому тут «плюс», адже ціна на прилавках магазинів майже не змінна!

З іншого боку, від свинарів-колег чуємо, що м'ясопереробники диктують свої умови, знижуючи ціни. Не думаю, що «скачки» у закупівлі сировини на гривню-дві дешевше приносять таким підприємцям довготривалий зиск чи якусь особливу вигоду. Тому, хотілося б почути аргументи обох сторін, щоб зрозуміти чому так відбувається, чому ті, хто називають себе партнерами не можуть ніяк налагодити стабільну співпрацю.

Для чого «воювати» зі своїми ж? Краще разом працювати і мати стабільні, зрозумілі і прогнозовані умови роботи. Сподіваюся ці перемовини допоможуть знайти відповіді на такі наболілі питання».

Производители и переработчикисвининысядут за столпереговоров

Историческисложилось так, чтопроизводителисвинины и ееперерабочики— по разныестороны «баррикад». Закономерно, чтооднихотятпродатьпродукциюдороже, другие— купить дешевле. Однако, для стабильнойработырынканадоискать консенсус.

Именнотакаявозможностьпоявитсявучастников IX Международногоконгресса «Прибыльноесвиноводство», которыйсостоится 6 июня в ВЦ «АККО Интернешнл». В рамках событиязапланированкруглыйстол «Ценовыекачели на рынке живка: кто кого?»,во времякоторогосвиноводы и представителипереработкисядут за столпереговоров и смогутвыяснить все проблемныевопросы.

Мыслями о нужности и важностидиалогаподелился один изинициатороввстречи «с глазу на глаз» - ДмитрийРожко, директор ООО «Прилуки-ГарантБуд».

«Стабильностьрынка на руку всем— и переработчикам, ипроизводителям. Почемуеенет— один изглавныхвопросов на сегодняшний день.

Наше хозяйствовидитситуацию с двухсторон: имеем и свинокомплекс, и перерабатывающиемощности. Сесть за столпереговоровбылабольшеидеяпереработки, «крик души», можносказать. Поскольку нормально работать, когдастоимость живка колеблется в пределах +2/-2, а иногда и -5 грн/кг еженедельно—оченьсложно. Мы не понимаем в чемздесь «плюс», ведьцена на прилавках магазиновпочти не меняется!

С другойстороны, от свиноводов-коллегслышим, чтомясопереработчикидиктуютсвоиусловия, снижаяцены. Не думаю, что «скачки» в закупкесырья на гривну-дведешевлеприносят таким предпринимателямдлительныйвыгодуиликакую-то особуюприбыль. Поэтому, хотелосьбыуслышатьаргументыобеихсторон, чтобы понять почему так происходит, почему те, ктоназываютсебя партнерами не могутникак наладить стабильноесотрудничество.

Для чего «воевать» сосвоими же? Лучшевместеработать и иметьстабильные, понятные и прогнозируемыеусловияработы. Надеюсьэтипереговорыпомогут найти ответы на такиенаболевшиевопросы».