



# АНАЛІЗ РЕНТАБЕЛЬНОСТІ АГРОВИРОБНИЦТВА ТА ЗМЕНШЕННЯ СОБІВАРТОСТІ ПЕРЕРОБКИ АГРОПРОДУКЦІЇ:

ТЕХНІЧНИЙ ПОГЛЯД ВІД ЛУБНИМАШ – ПРОВІДНОГО ЗАВОДУ  
ВИРОБНИКА ЕЛЕВАТОРНОГО ОБЛАДНАННЯ В УКРАЇНІ

*Агровиробництво забезпечує продовольчу безпеку та економічне зростання нашої країни. У сучасних умовах зростання вартості ресурсів та конкуренції на ринку аграрії стикаються з важливим завданням – підвищення рентабельності свого бізнесу. Основним шляхом досягнення цього є зменшення собівартості вирощування та переробки агропродукції. У цій статті керівник технічного відділу ашого заводу розкриє технологічні підходи до оптимізації витрат та підвищення ефективності агровиробництва.*



Беззаперечно, своїм обладнанням ми впливаємо на собівартість продукції агровиробників. Найбільше в цьому плані слід виокремити дві позиції нашого обладнання: сепаратори та зерносушарки. Все інше також впливає на собівартість продукції, але в меншій мірі. Зараз до цього переліку також додався ще й зволожувач зерна.

Сепаратори нашого виробництва створені для очищення зерна. Аграрії покращують якість своєї продукції, очищуючи зерно. Чим якісніша продукція, тим дорожче вона коштує. Цього року – це найбільш актуально, тому зараз без сепаратора ніяк.

Для прикладу розглянемо дві культури. Якщо це кукурудза, то тут ситуація простіша, її



засміченість до 5% допускається, а якщо більше, то елеватор зменшує ціну приймання. С/г виробник може просто налаштувати комбайн на 5% засміченості, і вже з поля зерно приїздитиме таке, як треба.

З пшеницею складніше, оскільки є визначені її класи. Перший, другий, третій та фураж. У світі, коли йдуть торги, різниця в ціні значна, залежно від класу пшениці. У нашій країні до 2024 року ця різниця була незначною, і боротися аграріям за класність не мало сенсу. Легше продати фураж, чим вкласти додаткові кошти в удобрення та отримати вищі класи зерна. Тому цим ніхто і не займався. Але в цьому році українські трейдери зрозуміли, що продавати фураж вже не вигідно, зробили різницю в класності пшениці значно більшою, і тепер кожен аграрій прагне до кращого. Беззаперечно, це додаткові показники: важлива клітковина, наявність плюсклого зерна, наявність смітної долі, наявність домішки іншого зерна.

І звичайно, за допомогою сепаратора можна з фуража вийти в третій клас. Різниця в грошах, тим більш на великих об'ємах, дуже значна. Тому ми робимо сепаратори, і люди, які їх в нас купують, можуть заробити великі кошти.

Як висновок, сепаратор прямопропорційно впливає на рентабельність переробки агропродукції. Наш **плоскорешетний сепаратор** використовується під будь-які культури. Цей вид найрозповсюдженіший у світі, майже 95% їх використовують, як найефективніші. Вони є універсальні, налаштовуються під різні культури, шляхом заміни решіт можна провіяти культуру за різними класами. Легке налаштування, плюс аспірація. Продуктивність сепаратора 100 та 200 т/год.

Відсутність сушарки на агровиробництві – це зовсім не про рентабельність аграр-



ного бізнесу. Це свідчить про відсутність розвитку в господарстві, тим більше, що аграрій стає залежним від елеваторів, які встановлюють свої правила, оскільки бачать, що іншого виходу для аграрія немає.

Зерносушарка – важливий елемент у заробітку аграрія. Кукурудза – основна культура, яка у будь-якому випадку йде з поля з підвищеною вологістю – 20-30%. І якщо немає сушарки, то зібравши кукурудзу, зберігати її не можна, бо вона зігрі-

ється та згорить. Тому аграрій у пік сезону зобов'язаний здати кукурудзу. А це подвійна ціна логістики від трейдерів, на елеваторі збільшена відсоткова ставка по вологості на 3-4%, ажіотаж та шалені черги, зменшення ціни, оскільки на момент збору врожаю пропозиція значно більша. І в цей період аграрій продає своє зерно з мінімальною рентабельністю.

Тому кожен аграрій, який поважає себе та свою працю, має придбати собі зерносушарку:

маленьку, середню, велику (залежно від своїх потреб). З появою сушарки в господарстві рентабельність агровиробництва набуває значних позитивних значень. Ми пишаємося тим, що серед багатьох виробників України ми створюємо **зерносушарки**, які відповідають характеристикам провідних європейських виробників. Наші зерносушарки нічим не поступаються західним аналогам, але мають значно меншу ціну.

На сьогодні актуальним для збільшення рентабельності агропродукції буде **зволожувач зерна**, бо в цьому році, як ніколи, температура повітря сягала аномальних 45-50 градусів. Для прикладу, на півдні пшениця збирається з базовою вологістю не 14, а 9%. Ця різниця в 5% на 1 тонні ніби не значна, а на загальній кількості врожаю може досягати мільйонів втрат, які ніяк не компенсуються аграрію, бо якщо він здасть пшеницю з вологістю 9, то її все одно будь-який елеватор чи зернотрейдер запише як 14%. Ці відсотки на 1 тонні – мінус 50 кг, а на 100 тис. тонн – це вже втрати мільйонів. Бачимо, що це збитково для аграрія, і без зволожувача він із цим нічого зробити не може.

Актуальний зволожувач, зокрема по пшениці, рекомендовано в південних регіонах, хоча зараз і в центральних регіонах вологість пшениці була не 14, а 12-11%. Зволожувач має велику силу, оскільки рентабельність 5-10% додається просто з води.

\*\*\*

Вирощування зернових культур передбачає їх подальше зберігання. Воно повинно бути безпечним і надійним, тому потрібно заздалегідь придбати спеціальне обладнання. Силоси з конусним і плоским дном, транспортери різних модифікацій, шахтні зерносушарки та інше допоміжне обладнання виведуть роботу вашого елеватора на новий рівень.



Взагалі, варто наголосити, що елеватор додає рентабельності агропродукції через те, що всі процеси там автоматизовані. Одне питання, коли немає зберігання, і ти продаєш зерно в пік сезону, коли ціна падає на 20, 30, інколи на 50%. Інше – коли не ти продаєш, а тобі телефонують трейдери, коли в них закриваються контракти, а в тебе лежить зерно в силосі очищене, просушене, провентильоване. І ціни вже диктують не тобі, а ти їм.

**Отже, елеватор – велика сила.  
Так, це дорога інвестиція, але воно того вартє!**